

VINDUS POSTEN



Utgave 1 - 2020

NORDAN Lydvindu

Stenger støyen ute

NORDAN GRUPPEN

Nå ekspanderer vi i Danmark

Bærekraftig produksjon av vinduer
med fantastisk 3D løsning

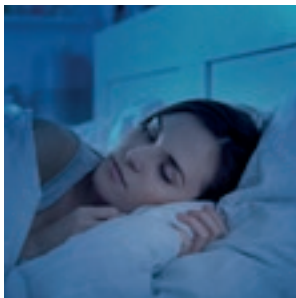
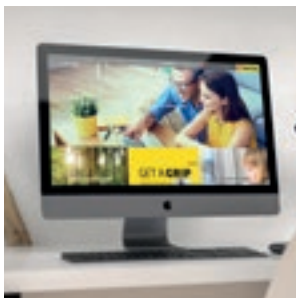
VERDENSNYHET!

Les mer om påmontert screens
fra fabrikken



Vi jobber hver dag for
å utvikle både oss selv og
produktene våre til det vi
tror er det beste for deg
som kunde.





Lederen	5
Hel Alu Screens	6-7
Oppkjøp i Danmark	8-9
Presentasjon av salgskontor	10-11
Sikkerhetsvinduet	12-13
3D printet vindu	14-15
Kvillsfors Lydvindu	16-17
Nettsider	18-19
Sosiale medier	20-21
Rackit	22-23



Verden er i en spesiell situasjon denne våren, og det er umulig å spå hvordan korona viruset kommer til å påvirke oss og resten av bransjen. Vindusposten og innholdet i magasinet ble laget før utbruddet i Norge, tekstene er har derfor ikke tatt hensyn til den vanskelige situasjonen vi er i nå. For å holde deg oppdatert på hvordan NorDan påvirkes av viruset, se her:

www.nordan.no/Kampanje/covid-19-coronavirus/

Vi ønsker allikevel og fortsette som normalt så lenge vi har mulighet. Håper du tar deg tid til å lese om NorDan og det vi har jobbet med så langt i år. God lesing!

OFFENSIV START PÅ 2020

Norge er et spesielt land med mange utfordringer, og vi får daglig kjenne dem på kroppen. Enkelte steder har over 2 meter snø, og byggingen ligger i dvale, mens langs kysten har vi hatt plussgrader og dermed ingen hindringer fra naturens side for å opprettholde byggingen. Likevel så ser vi at vi får sesongsvingninger i markedet. Nå er vi ferdige med det som i gamle dager var beskrevet som «vintermånedene», og våren står for tur.

Vi mener vi har brukt tiden godt i vinter til å forberede oss for en kommende høysesong. Fabrikkene har fått økt kapasiteten for å unngå at vi får lange leveringstider når markedet tar seg opp. NorDan har tilpasset produktstandarden slik at vi kan produsere samme produkt på flere fabrikker, og dermed klare å tilby en forutsigbar leveringstid gjennom hele året. Alle fabrikkene våre jobber hver dag for å opprettholde en høy leveringssikkerhet, og de siste målingene vi har gjort viser at vi nå leverer varene når vi har lovet dem.

For å kunne kompensere for litt lavere aktivitet i markedet har vi et stadig fokus på å utvikle nye produkter og løsninger. Vi har startet med produksjon av hel aluminium som de fleste har fått med seg. Disse produktene leveres i dag på samme måte som produkter i NTech serien, det vil si ferdig glasset på byggeplass, slik at tømmeren selv kan montere dem. Enkelte produkter leveres med så store og tunge glass at dette ikke er gjennomførbart. Da kan våre representanter gi tips om firmaer som kan brukes til å montere disse.

Vi har også lansert en produktserie i Norge som har ekstreme kvaliteter med tanke på lydreduksjon. Det er nå mulig å få vinduer levert med inntil RW 60 db lydreduksjon. Med andre ord et perfekt vindu dersom du skal rehabilitere eller bygge nytt i nærheten av støysoner som vei, flyplass, togskiner eller andre ting. Vårt naboland Sverige har i lang tid hatt dette som et veldig mye brukt vindu i sentrumsområder.

Salgskorpset til NorDan står klar til å hjelpe deg med info og priser, i tillegg til at det finnes utfyllende informasjon på våre nye nettsider.

På våre nettsider finnes det stadig informasjon om nyheter og innovasjon. NorDan har tatt dette så langt at vi har en egen Innovasjonssjef ansatt. Det har vi gjort for å vise viktigheten av å opprettholde fokus på nyvinninger og målet om å ligge i forkant. Akkurat nå ligger det ute en artikkel som oppsummerer hvilke nyvinninger NorDan har vært først ute med. spennende lesing for alle.

Digitalisering er noe vi hører og leser mye om i nyhetsbildet. NorDan har etablert en egen Digitaliseringsstrategi som den første vindusprodusenten. I denne strategien har vi pekt på retninger og elementer som vi jobber med. Vi kan nevne at vi har komplett produktspekter tilgjengelig som BIM objekter. Dette medfører at beskrivende ledd kan forenkle sin jobb ved å bruke modellene våre når man tegner bygg som skal ha vindu og dører. Vi har også etablert et samarbeid med Rackit som er i ferd med å gjøre oss til den foretrukne samarbeidspartneren når man skal bygge Smarte hus. Vi leverer ID Lock ferdig montert på dørene fra fabrikk for å gjøre jobben på byggeplass enda enklere.

Uansett hva du skal ha gjort så bør du kontakte NorDan først, da er du sikker på at du beskriver det siste først. Lykke til.

Arnfinn Norås
MARKEDSSJEF

VERDENS NYHET



Fra og med januar 2020, kan du bestille hel aluminiumsprodukter med påmontert screens fra fabrikk.

NorDan er en innovativ bedrift som har produktutvikling i fokus. I et samarbeid med en av verdens største produsenter av solskjermingsprodukter, Hunter Douglas, lanserte vi i 2015 utvendig solskjerming montert på vinduet fra fabrikk, NorDan Screens.

NorDan Screens er et smart valg av solskjerming. I tillegg til å effektivt redusere både solstråler og opptil 90% av solvarmen, kan solskjermingen styres både manuelt og automatisk. Sammen med vind- og solsensoren kan man la screenen selv ta hånd om oppgaven med å skape et godt innemiljø. Når solen ikke lenger er sjenerende skjuler solskjermingen seg elegant. Screenen kan leveres med to forskjellige motorer som enten styres med bryter, fjernkontroll eller kobles til en valgfri smarthusløsning.

Et steg videre

Fra og med januar 2020, kan du bestille hel aluminiumsprodukter med påmontert screens fra fabrikk.

I motsetning til NorDan Screens hvor screenen er montert på toppen av trevinduet, så blir den her montert i en post i selve produktet. Hel aluminiumsprodukter med screens er det beste fra to verdener hvor solskjermingen monteres på vinduene fra fabrikk og er på den måten en naturlig del av vinduet.

Dette gjør at man unngår kostbar ettermontering, samtidig som man reduserer solvarmen. Resultatet blir en pen fasade, billigere montering og en robust sperre mot solvarmen.





NORDAN GRUPPEN

EKSPANDERER MED OPPKJØP I DANMARK

Det norske dør- og vinduskonsernet NorDan Gruppen overtar 70 % av aksjene i den danske vindusprodusenten STM Vinduer AS.

Avtalen har virkning fra 17. januar 2020, og innebærer at NorDan Gruppen er tilbake i Danmark nesten 95 år etter at selskapets grunnlegger flyttet til Norge og etablerte den tradisjonsrike vindusprodusenten med hovedkontor på Moi i Rogaland.

Avtalen mellom NorDan Gruppen og STM Vinduer innebærer at de resterende 30 % av aksjene beholdes av Henrik, Jesper og Charlotte Eriksen som er barna til den tidligere hovedaksjonæren Henning Eriksen.

Konsernsjef Tore Rasmussen i NorDan Gruppen uttaler om overtakelsen:

«NorDan har en sterk posisjon i Norge, Sverige, Storbritannia og Irland, men Danmark har til nå vært en hvit flekk på kartet. NorDan er en forkortelse for «Norge Danmark», og bakgrunnen for navnet er at



grunnleggeren Johannes Rasmussen var dansk. Jeg er derfor meget tilfreds med at sirkelen blir sluttet og at NorDan endelig etablerer seg i Danmark.»

«NorDan eies i sin helhet fortsatt av familien Rasmussen, og i familieselskapet STM Vinduer har vi en god match hvor vi deler mye av den samme bakgrunnen og grunnleggende verdier. Sammen har vi en klar ambisjon om å bli en viktig samarbeidspartner for kundene våre og en sterk aktør i det danske markedet.»

Administrerende direktør Finn Methmann i STM Vinduer uttaler om overtakelsen:

Jeg er stolt over at NorDan Gruppen valgte å gå i dialog med STM Vinduer i Danmark, og jeg ser det absolutt som en anerkjennelse av det vi står for i STM Vinduer. NorDan Gruppen er et meget profesjonelt

drevet konsern med høy faglig kompetanse og en virksomhetskultur som vi i STM Vinduer vil passe godt inn i. – Jeg ser frem til samarbeidet som vil styrke STM Vinduer både nasjonalt og på eksportmarkedet.

Overtar også fabrikken

NorDan Gruppen har et langsiktig perspektiv for virksomheten i Danmark, og har i tillegg til aksjemajoriteten i STM Vinduer A/S også kjøpt den 16.000 kvadratmeter store fabrikkbygningen på Langeland.

Salgsvirksomheten i Danmark fortsetter

STM Vinduer vil videreføre arbeidet med den etablerte salgsstrategien for det danske markedet, som innebærer et fortsatt tett samarbeid med og levering til forhandlere tilknyttet De Danske Byggecentre. De ansatte hos STM Vinduer ble orientert om overtagelsen fredag 17.1.2020.

Fakta om Nordan Gruppen

NorDan Gruppen ble grunnlagt i 1926 er i dag en ledende leverandør av vinduer og dører i Skandinavia og de britiske øyer. Konsernet har 10 fabrikker og 25 salgskontor fordelt på Norge, Sverige, Polen, Litauen, Storbritannia, Irland og Kina. Konsernet har om lag 1 800 medarbeidere og i 2019 omsatte konsernet for 2,7 MRD norske kroner.

Fakta om STM Gruppen

STM Vinduer har i mer enn 40 år vært en av de ledende produsenter og leverandører av vinduer og dører til den danske byggebransjen. Virksomheten har hovedkontor og fabrikk i Rudkøbing i Langeland kommune. Bedriften har 130 medarbeidere og omsetter for om lag 200 millioner danske kroner. Produktene selges i hovedsak gjennom de danske trelasthandlerne samt eksport til Storbritannia og Tyskland.



AVDELING **ROGALAND**





Navn: Olav Hjørungnes

Stilling: Avdelingsleder

Ansatt i NorDan: 1988

Ansatt som avdelingsleder: 28.03.2012

Historie:

Avdeling Rogaland startet opp i 1975 av Magne Rognøy. I 1988 var det 3 ansatte på kontoret som var i en brakke i Kvitsøygaten i Stavanger. Dette var tiden da røyking på kontoret var en selvfølge og data var et fremmedord. Telefax fantes på kontoret, men ingen visste hvordan dette tekniske vidunderet fungerte. Kontoret ble senere flyttet til nye lokaler og bestillinger gikk over til å sendes som punchebilag på telefax hvor ordrebekreftelsen kom i retur tilbake per post. Omsetningen den gangen var rundt 20-25 millioner. Da var det salgstallene som gjaldt, ikke omsetning og inntjening.

Etter hvert som data ble fast inventar på kontoret kunne ansatte skrive ordrer selv. Etter den gang har det bare gått en vei og i 2019 hadde avdeling Rogaland innsalg på 154 millioner med 9 ansatte. Under årets salgsmøte vant kontoret den prestisjefulle prisen som årets salgskontor i NorDan AS 2019.



Hvordan er arbeidsmiljøet på avdelingen?

- Vi satser mye på et godt miljø. Det kan være travle dager, med masse henvendelser og vårt «Perfekt samspill» kan slå litt sprekker. Men stort sett er det god lyd og godt humør på kontoret. Godt humør og salg

kommer av god kultur, og der tror jeg tallene våre viser at vi har lyktes godt. Vi jobber hele tiden for å ha et godt arbeidsmiljø og bruker NorDan sine verdier som et godt redskap for å oppfylle dette.

Hva er du mest stolt over med Teamet?

- Nettopp det at vi er et team. Jeg er kjempestolt av å jobbe med alle sammen. De er utrolig dyktige og representerer NorDan på en flott måte. I en krevende hverdag får jeg masse tilbakemeldinger på mine kollegaer fra kunder. Vi får ordrer på grunn av hvem vi er og hvordan vi oppfører oss. NorDan har flotte verdier og en meget god kultur. Dette er viktig, vi er langt unna å ha den laveste prisen, men vi har de beste produktene og de beste folkene.

Hva er det beste med å jobbe i NorDan?

- Det er mye positivt, men jeg tror det beste er at eiere og ledelse sitter på Moi. De besøker oss jevnlig og har bena godt plantet på jorden, og de tar alltid en runde og hilser på alle. Meg er den siste de kommer til og det gjør meg stolt, de vet hvem som gjør jobben og at alle er viktige!

I tillegg er vi et firma som er fremoverlent og satser. Rackit, digitalisering og utbygging av fabrikker er viktige elementer som viser at vi differensierer oss og er klare for videre vekst. Vi kommer ikke utenom produktene. Det gjøres en fantastisk jobb med å lage de beste, mest holdbare produktene med de beste garantier!

Skryt til alle avdelinger som bidrar på sin måte til at NorDan er den beste vindus- og dør-leverandøren, vi har mye «perfekt samspill» innad i NorDan og mye å være stolt av!

 NorDan sikkerhetsvindu



Tre håndtak for trygghet og trivsel

Med sine karakteristiske tre håndtak er Sikkerhetsvinduet fra NorDan lett gjenkjennelig. Men det er langt flere enn tre gode grunner til at vinduet har vært et førstevalg gjennom snart 60 år.

Du har helt sikkert sett det, selv om du ikke har lagt merke til det. I alt fra barnehager og hoteller til kontorbygg og eneboliger har Sikkerhetsvinduet fra NorDan funnet en naturlig plass takket være sine unike egenskaper.

Solid og sikkert i bruk

Det første man legger merke til med Sikkerhetsvinduet er at det er innadslående. I daglig bruk gjør luftestillingen det enkelt å få god utlufting, samtidig som man hindrer adgang gjennom vinduet fra utsiden. Med et enkelt grep kan man også åpne hele vindusrammen innover, slik at man får en rømningsvei, fri for hinder dersom man har behov for å komme seg ut. Solid når det er lukket, sikker lufting og enkel rømming har blant annet gjort Sikkerhetsvinduet til en favoritt på mange soverom på bakkeplan.

Værets verste fiende

Noen steder har mer vær enn andre. Det betyr ikke at man nødvendigvis må unngå store, åpningsbare

vindusflater. Med Sikkerhetsvinduet kan man få store størrelser, og den robuste konstruksjonen er testet og godkjent i vindstyrker opp til orkan styrke. Med mulighet for utførelse i henhold til Passivstandarden og utvendig aluminiumsbekledning holder Sikkerhetsvinduet været ute, og den lune varmen inne. Kanskje det beste av alt er at Sikkerhetsvinduet kan leveres med Svanemerket for ekstra god samvittighet.

Uendelige kombinasjoner

Vinduer er ofte gode alene, men enda bedre når de settes sammen i kombinasjoner. Sikkerhetsvinduet beste venn er store vinduer med faste karmen. Resultatet er robuste vinduskonstruksjoner i store størrelser med slank profil, samtidig som man ivaretar mulighetene for å kunne lufte eller åpne deler av vinduet helt. Slike kombinasjoner er ofte foretrukket i mange moderne boliger og byr på muligheter nesten uten begrensninger.

A close-up, profile shot of a young child with long, light brown hair and bangs. The child is looking out of a window with vertical blinds, which are visible in the background. The child's hands are resting on a white surface in front of them. The lighting is soft and natural, coming from the window.

NorDan sikkerhetsvindu
Det tryggeste vindusvalget for
både små og store.



3D PRINTET VINDU

Verdens første vindu i biokompositt,
produsert i en 3D-skriver



I samarbeid med Stora Enso og BLB Industries har NorDan skapt et unikt, industrielt samarbeid med innovasjon og bærekraft på toppen av agendaen. Dette har resultert i verdens første vindu i biokompositt, produsert i en 3D-skriver.

Verdensnyhet fra NorDan

Rundt fastkarm vindu produsert i en stor 3D-skriver i moderne biokompositt materialer, dvs bærekraftig additiv 3D-produksjon. De 3D-printede runde fastkarm vinduene fra NorDan er av høyeste kvalitet og med bærekraftige materialer. Fra BIM modell til 3D-printet produkt med en perfekt digital tvilling. Diameteren på produktet er fra 40 cm og opp til 120 cm.

I front når det gjelder teknologisk innovasjon

Vi kan produsere vinduer og dører i opp til 1,5 meters bredde og 2,5 meters høyde. Produksjonstiden for ett vindu er cirka to timer. Vinduene blir produsert i et miljøvennlig biokompositt-materiale, som er både slitesterkt og robust. Vinduet har mange egenskaper som tilsvarer eller overgår sine slektninger i tre og aluminium. I 3D-skriveren smeltes små pellets av biokompositt sammen for å danne vinduskonstruksjonen. Resultatet er en svært robust og solid karm med unik motstandsdyktighet mot vind og vær selv i utsatte miljø.

Nå er runde 3D-printet vinduer i biokompositt, klart for bestilling

Vinduene blir produsert i materialet biokompositt, en blanding av plast og trefiber, som ikke-fossilbaserte naturlige råvarer og restprodukter fra skogbruk, eventuelt bioprodukter fra landbruk, f.eks. polymerer blandet med tre, kork, halm og hamp. Visste du at det er opptil 50% raskere å produsere et 3D -vindu, kontra et vanlig vindu i tre. Ta kontakt med din forhandler for mer informasjon.



KVILSFORS

DET ER BARE Å NYTE **STILLHETEN!**

KVILSFORS LYDVINDU MED LYDREDUKSJON TIL RW 60DB+CTR 45DB



Fremtidens boliger bygges nær støyende infrastruktur, i større høyder og med klare mål om bærekraft. Vinduer fra NorDan gjør urbane boligprosjekter enklere, mer effektive og mer miljøvennlige.

Kvillsfors-serien fra NorDan består av unike vinduer og balkongdører tilpasset de strenge kravene som stilles fra byggherrer i de store byene. Økt urbanisering og fortetting har skapt et nytt fokus på tomter som tradisjonelt har stått ubenyttet.

Stenger støyen ute

Sentrale områder langs jernbanetraseer, trafikk-knutepunkt og innfartsårer gir utbyggerne unike muligheter til å skape urbane bomiljøer, men utfordringene er mange. Transport-infrastruktur skaper støy, og lønnsomme prosjekter krever kostnadseffektive vinduer som kan leveres i store volum og enkelt holdes ved like. I Kvillsfors-serien fra NorDan er nettopp støyreduksjon en av de viktigste egenskapene. Med verdier helt opp mot $Rw\ 60\text{ dB} + Ctr\ 54\text{ dB}$ er NorDan Kvillsfors-serien klasseledende på støy. Produktene sikrer svært god komfort innvendig selv om trafikken raser forbi på utsiden.

Kvalitet og fleksibilitet

En av styrkene til vinduene i serien er at de kan konstrueres etter 2+1 prinsippet. På fasadesiden møter den tilnærmet vedlikeholdsfrie aluminiumsbelagte karmen og rammen påkjenningene fra naturen. Et tolagsglass sørger for varmeisolasjon og høyt lysinnslipp. Mot rommet på innsiden vender en enkelt-glasset treramme seg, og resultatet er en vinduskonstruksjon som kan tilpasses en lang rekke veggtykkelser og utforminger med svært gode U-verdier. Konstruksjonen gjør det også mulig å utstyre vinduene med innebygde persienner for økt komfort.

For bærekraftige bygg

Å bo tett er i seg selv bærekraftig, men det hjelper lite hvis ikke vinduene også er laget med hensyn til miljø gjennom hele produksjonsprosessen. Fra råmaterialer til levering er vinduene gunstig dokumentert og sertifisert etter strenge standarder. Det spiller kanskje ikke så stor rolle akkurat her og nå, men i en tid hvor miljøhensyn blir viktigere og viktigere i bygge bransjen gir det en god trygghet å vite at vinduene allerede er i forkant.





NORDAN NETTSIDER, **REISEN FORTSETTER**

I fjor lanserte vi våre nye nettsider. Nye nordan.no legger mer fokus på design, brukervennlighet og funksjonalitet.

Vi har i løpet av denne tiden jobbet med å få på plass mange funksjoner, blant annet en oppdatert søkefunksjon, flere og oppdaterte dokumenter, mer dedikerte områder for proff, privat og arkitekter med mer. I løpet av 2020 har vi også introdusert flere nye produkter, deriblandt Horisont-Ytterdør serien, Kvillfors Lydserie og vårt 3-D printede vindu.

Økt trafikk

Vi tar sammen en kjapp titt gjennom tallene januar-februar 2020 mot januar-februar 2019. I tidsrommet steg antallet brukere, som var innom nettsidene med 38%, og våre besøkende så på 33% flere sider. Besøkende bukte i gjennomsnitt mer tid på sidene og fant mer av det de ønsket å se.

Litt drahjelp

Vi opplever mye hjelp fra både våre verktøy og samarbeidspartnere. Over 8% av trafikken kom gjennom sosiale medier og gjennom våre samarbeidspartneres sider. Dette viser hvor viktig det er for oss å ha et godt samarbeid på digitale flater. Sammen blir vi bedre, og det kaller vi «Perfekt Samspill»

En komplett digital pakke

Vi ønsker å tilby våre kunder og samarbeidspartnere en komplett digital reise når de utforsker NorDan. Derfor vektlegger vi at både nyhetsbrev på epost, sosiale medier, nettsider og nettbutikken henger sammen og drar hverandre opp.



En evig jobb

Vi fortsetter å jobbe for at du som proff, arkitekt, sluttkunde eller samarbeidspartner skal ha en god opplevelse på våre nettsider. Vi tar hele tiden imot feedback på ting som kan bli bedre. Vi har også mange spennende oppdateringer planlagt for 2020, og ser fremover til å dele disse med dere.

Instagram



Har du Instagram?
Få med deg oppdateringer og hent
inspirasjon. Følg og tagg oss gjerne
i dine NorDan bilder:

nordan_norge



Topp 3 Instagramfavorieter



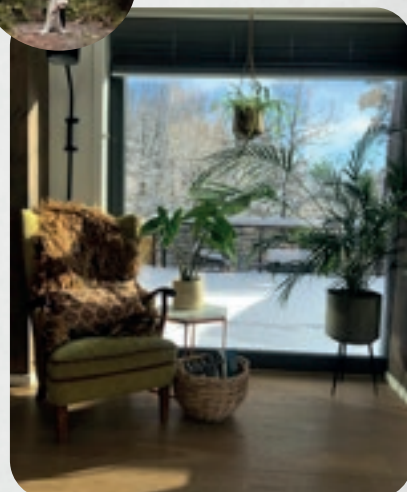
bergsam_as



hyttapåpynten



imaa88



Facebook



Har du Facebook?
Få med deg oppdateringer,
filmsnutter og nyheter. Følg og
tagg oss gjerne i dine NorDan
innlegg:

nordan_norge



Topp 3 Facebookinnlegg





**NorDan inngår
partnerskap med
smarthus-selskapet
Rackit as**



Stavanger 15. november 2019: Tech-selskapet Rackit får inn landets største dør- og vindusprodusent NorDan på eiersiden. Sammen skal de skape en ny standard innen boligbygging, sikkerhet- og smart teknologi.

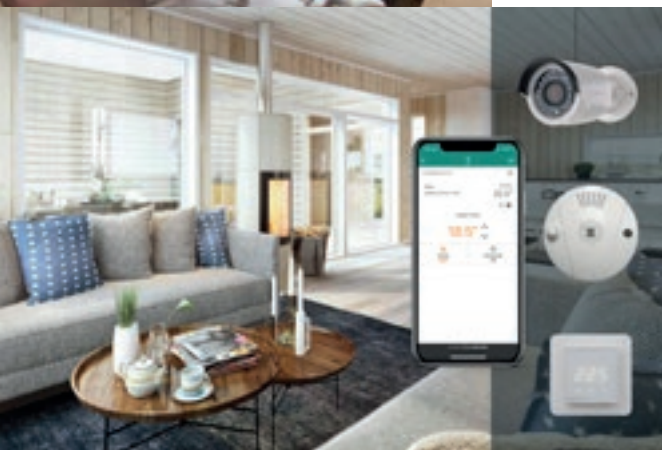
Komplett smarthusløsning

Det Stavangerbaserte selskapet Rackit har inngått en strategisk samarbeidsavtale med NorDan. Målet er å styrke satsningen på produkter og tjenester innen smarte boliger- og bygg. Rackit har utviklet en komplett smarthusløsning, hvor alt av nettverk, sikkerhet, alarmer, lyd og lys i boligen kan samkjøres og styres via en og samme app på mobilen.

Kvalitet- og driftssikret

Rackits teknologi bygger på plattformen til Alarm.com, ett av verdens største selskaper innen sikkerhet og smarthus. Dette gjør at systemet er kvalitetssikret og driftssikret- og raskt kan integreres mot nye fremtidige produkter og tjenester innenfor smarte hjem. Rackit har patentert Rackit MediaRack, som samler alle boligens nåværende og fremtidige produkter og løsninger innenfor kommunikasjon, nettverk, sikkerhet, automasjon, lyd og bilde fysisk i huset. Selskapets system er også integrert for styring av blant annet Apple, Google, Sonos, Nest i tillegg til en rekke andre smartprodukter.

Fremover vil NorDans produkter som vinduer, dører, screens og ID Lock bli en del av plattformen til Rackit via integrerte sensorer.



Perfekt samspill

Vi har det som et mål for alt vi gjør i NorDan: Innad i bedriften søker vi stadig det perfekte samspillet mellom mennesker og produksjonsteknologi og mellom medarbeidere.

Overfor kunder og leverandører forsøker vi hele tiden å være en perfekt samarbeidspartner. Overfor sluttbruker vil vi at produktene, både hver for seg og sammen, skal snakke sitt tydelige språk om perfekt form og funksjon med lang, lang levetid.

Funksjon, form og mennesket har vært grunnpilarene i vår produktutvikling siden det første toveis-svingende vinduet så dagens lys i 1961. Vinduet fikk navnet NorDan Perfekt. Men det var også en visjon som var født. En visjon om perfekte produkter, perfekte produksjonsmetoder og perfekte relasjoner til marked og samarbeidspartnere.

Vi vet med oss selv at ingenting noen gang vil bli helt perfekt. Men vi har det som vårt overordnede mål og løfte.

Derfor kan du være trygg på at produkter fra NorDan alltid vil serve deg på den aller beste måte.